



IMAGE RECOGNITION INTEGRATED SYSTEMS GROUP S.A. **(en abrégé I.R.I.S. Group)**

Information Réglementée **Déclaration Intermédiaire sur la marche des affaires**

Louvain-la-Neuve, le 19 mai 2009

- **Tendance contrastée au premier semestre 2009**
- **Rentabilité satisfaisante attendue à mi-année**
- **Proposition de distribution d'un dividende soumise à l'AG du 19 mai : 0.80€/action**
- **Structure bilantaire solide**

Au terme du premier trimestre 2009, le Groupe I.R.I.S. constate des résultats contrastés. Dans un contexte de crise économique, marqué par le report de certaines commandes attendues, le premier trimestre 2009 a été inhabituellement faible au niveau du revenu et de la rentabilité. Le management s'attend par contre à réaliser un bon deuxième trimestre, ce qui devrait permettre de clôturer la première partie de l'année avec une rentabilité opérationnelle satisfaisante, compte tenu du contexte économique actuel.

Premier trimestre et tendance pour le premier semestre

Pierre De Muelenaere, Président et CEO : « Au cours du premier trimestre, la société a signé de beaux contrats et réalisé de très beaux projets. Citons notamment :

- L'automatisation du dépouillement des élections en Afrique du Sud, réalisée par un partenaire local qui a mis en œuvre plus de 400 postes de scanning pilotés par le logiciel IRIS Powerscan™
- Un nouveau contrat en services externalisés de gestion d'infrastructures informatiques pour l'éditeur de magazines Roularta
- De nouveaux accords de distribution internationale des produits I.R.I.S. avec Canon, AvNet et eCopy, dont les premiers résultats sont prometteurs
- De nombreux projets en gestion électronique de documents auprès de grands comptes européens, tels que : ARAG (B), Significant (NL), Mutuelle IBM (F), Schjødt (N), Service Public Fédéral de la Justice (B), Mutuelle de l'Aéronautique (F), Rassers (NL), Wikborg Rein (N) ou encore Service Public Fédéral de l'Economie (B)
- Des projets très intéressants en virtualisation d'infrastructures (serveurs, stockage, desktop), tels que : D'Ieteren (B), Mairie de Saint-Michel-sur-Orge (F) et Arendt & Medernach (L)
- Le lancement réussi de Readiris Pro 12, le logiciel OCR phare de la gamme I.R.I.S., avec des critiques très positives dans la presse spécialisée internationale.

Nous sommes également très fiers qu'I.R.I.S. a été élu « Belgian Vendor of the Year » par les lecteurs du magazine spécialisé DataNews.»

Toutefois, I.R.I.S. constate des retards dans la prise de nouvelles commandes, tant dans la division « Products & Technologies » que dans la division « Professional Solutions ». Cependant, nous n'avons fait face à aucune annulation de commande, ni perdu aucun marché important au profit de la concurrence. Au global, à la fin mars, le carnet de commandes est stable par rapport à l'année 2008.

I.R.I.S. est fort présent dans le secteur public, qui est moins affecté par ces phénomènes de report de projets. Et I.R.I.S. dispose aussi de contrats à moyen et long terme qui jouent un rôle d'amortisseur en temps de crise économique.

Le deuxième trimestre devrait être bon, tant au niveau des prises de commandes que de la livraison de produits et de solutions. Ceci devrait permettre de clôturer la première partie de l'année 2009 avec une bonne rentabilité opérationnelle, mais en retrait par rapport au premier semestre de l'année 2008 qui était d'un niveau exceptionnel.

Etienne Van de Kerckhove, CEO : « Le management constate que l'intérêt pour les solutions d'I.R.I.S. reste soutenu : la nature-même de nos produits et de nos solutions répond à des besoins évidents :

- Réalisation d'importantes économies, notamment au niveau logistique (archivage physique de dossiers), informatique (compression de la taille des documents numériques), énergétique (virtualisation de desktops), et bien entendu au niveau du personnel (amélioration de la productivité)
- Mise en oeuvre des systèmes d'archivage légal, de recherche et de traçage d'informations dans le cadre de la « compliance » (régulation de nombreux secteurs économiques)
- Amélioration sensible de la conservation et de la transmission du savoir, notamment dans le cadre de restructurations et de changements de personnel
- Réduction du montant des investissements informatiques, notamment grâce à l'approche SaaS (Systems-as-a-Service).

Si les motivations à l'achat de nos solutions sont donc très fortes en temps de crise, certains clients et prospects ont malgré tout pris la décision de reporter certains projets.

Intégration prometteuse de CORISMO

L'intégration de CORISMO, société acquise le 16 janvier 2009, se passe de très bonne manière. Les équipes actives dans l'optimisation d'infrastructures IT ont été réunies sous une direction unique, et la fusion juridique de Corismo dans I.R.I.S. ICT est en cours.

Ce segment des activités d'I.R.I.S., où les cycles de livraison sont les plus courts, est le plus directement impacté par la réduction des investissements de nos clients. Toutefois, la fourniture de solutions externalisées en monitoring et en gestion à distance d'infrastructures informatiques, mais aussi en reconnaissance de factures, en identification et tri de courrier entrant, en back-up et archivage digital, etc. compense déjà une partie importante des baisses constatées au niveau de l'achat de solutions installées chez les clients. L'acquisition de CORISMO permet donc l'accélération du lancement des services de gestion informatique à partir du centre de données.

Au cours du premier trimestre, de beaux contrats ont été signés auprès des clients de Corismo, et nous sommes donc rassurés quant à la pertinence de cette acquisition et sa contribution future positive pour nos opérations et nos résultats.

Innovation technologique et efforts commerciaux payants

En février 2009, nous avons annoncé la sortie de plusieurs nouvelles versions de produit et de nouveaux partenariats commerciaux lors de l'IRISLink 2009, l'événement annuel pendant lequel nous rassemblons nos partenaires et clients. Ceux-ci portaient notamment sur un accord de distribution avec CANON, AVNET et eCopy ainsi que sur le lancement du nouvel READIRIStm 12. Les premiers résultats sont prometteurs et permettent d'atténuer les effets de la crise actuelle.

Gestion prudente des coûts

Dans les circonstances actuelles, nous adoptons une attitude très prudente en matière de coûts. Nous avons fortement ralenti nos programmes d'embauche et renégocié plusieurs contrats de fournitures à la baisse. Cependant, nous n'avons pas reporté les investissements programmés pour 2009, qui permettront à I.R.I.S. de poursuivre ses efforts d'innovation, d'augmenter son efficacité opérationnelle et de ressortir renforcé de la crise actuelle.

Structure bilantaire solide

La société a une structure financière solide, avec des ressources financières importantes. Afin de renforcer les réserves de trésorerie immédiatement disponibles et de profiter des taux bas, I.R.I.S. a décidé d'emprunter 7 millions d'euros sur 5 ans, à des conditions très favorables, auprès de différentes banques. Ceci porterait le volant de trésorerie disponible à un montant supérieur à 15 millions d'euros.

Achat d'actions propres

Le Conseil d'Administration a proposé à l'Assemblée générale du 19 mai 2009 de renouveler l'autorisation d'achat d'actions propres.

Conclusions : des fondamentaux solides malgré la crise

Malgré le contexte de crise économique, I.R.I.S. résiste bien. Le niveau d'activité est satisfaisant, mais le bénéfice à mi-année sera inférieur à celui de mi-2008 qui était exceptionnellement élevé. A moyen terme, comme nos solutions contribuent directement à l'efficacité de nos clients, nous sommes convaincus qu'I.R.I.S. sera parmi les premiers à bénéficier du rebond économique, aussitôt qu'il se produira.

Calendrier financier et information financière

Assemblée générale extraordinaire
Annonce des résultats semestriels 2009

08/06/2009, 14h00
27/08/2009

À propos d'I.R.I.S. www.irislink.com

La mission d'I.R.I.S. est d'augmenter la productivité et les connaissances de ses clients en les aidant à mieux gérer leurs documents, données et informations.

I.R.I.S. Products & Technologies développe des technologies et des produits dans le domaine de la Reconnaissance Intelligente de Documents et commercialise son portefeuille de produits à l'échelle mondiale travers de solides partenariats.

I.R.I.S. Professional Solutions permet aux sociétés et aux administrations de trouver en une seule compagnie un savoir-faire novateur et des solutions de haute technologie pour gérer efficacement leurs documents, leurs flux d'informations et leurs infrastructures informatiques.

I.R.I.S. emploie plus de 600 personnes réparties entre Louvain-la-Neuve, Vilvoorde et Anvers (Belgique), Orly (France), Windhof (Luxembourg), Amstelveen et Maastricht (Pays-Bas), Aachen (Allemagne), Delray Beach (Floride, Etats Unis), Hong Kong (Chine) et Oslo (Norvège).

Consultez nos informations financières en cliquant sur l'onglet « investors » dans notre site internet www.irislink.com : vous y avez accès à tous les communiqués de presse, rapports financiers et informations utiles, et vous pourrez vous inscrire pour obtenir régulièrement l'investors' newsletter d'I.R.I.S.

Contact: Denis Hermesse, CFO - Tel: +32 (0) 10 487 460 - E-mail: investors@irislink.com

IMAGE RECOGNITION INTEGRATED SYSTEMS GROUP S.A.

Rue du Bosquet 10 – Parc Scientifique de Louvain-la-Neuve – B 1435 Mont Saint-Guibert

Forward Looking Statements

This press release contains forward-looking statements with respect to the business, financial condition, and results of operations of I.R.I.S. and its affiliates. These statements are based on the current expectations or beliefs of I.R.I.S.'s management and are subject to a number of risks and

uncertainties that could cause actual results or performance of the Company to differ materially from those contemplated in such forwardlooking statements. These risks and uncertainties relate to changes in technology and market requirements, the company's concentration on one industry, decline in demand for the company's products and solutions, inability to timely develop and introduce new technologies, products and applications, and loss of market share and pressure on pricing resulting from competition which could cause the actual results or performance of the company to differ materially from those contemplated in such forward-looking statements. I.R.I.S. undertakes no obligation to publicly release any revisions to these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof or to reflect the occurrence of unanticipated events.