

IMAGE RECOGNITION INTEGRATED SYSTEMS GROUP S.A. **(en abrégé I.R.I.S. Group)**

Information Réglementée

Embargo jusqu'au 27 Août 2009, à 17h45

Louvain-la-Neuve, le 27 Août 2009

- **Tendance contrastée au premier semestre 2009**
- **Rentabilité satisfaisante à mi-année : EBITDA € 3.8 Millions**
- **Bonnes perspectives à moyen terme**

Au terme du premier semestre 2009, le Groupe I.R.I.S. confirme des résultats satisfaisants. De nombreuses opportunités se sont concrétisées, ce qui conduit à une rentabilité opérationnelle raisonnable, compte tenu du contexte économique général. L'activité se résume comme suit (en rappelant que la marge brute est l'indicateur-clé de la performance):

Chiffres consolidés au 30 Juin (EUR)	30/06/2009	30/06/2008	30/06/2007
Produits opérationnels	50.359.665	58.780.321	39.907.161
Marge brute	29.745.856	28.351.273	21.756.693
Cash flow d'exploitation (EBITDA)	3.770.786	5.103.849	3.952.260
Résultat de la période (part du groupe)	1.762.755	3.179.140	2.263.441

Pierre De Muelenaere, Président et CEO : « Dans un contexte mondial particulièrement inhabituel, le premier semestre de l'année est ponctué par plusieurs éléments positifs :

- La rentabilité de la société est satisfaisante dans un contexte de crise important. Si elle est en recul par rapport au premier semestre 2008, il faut se souvenir que le premier semestre 2008 était d'un niveau exceptionnel. Et la marge brute reste en croissance.
- Deux événements très importants doivent être soulignés :
 - Nous avons finalisé l'acquisition de CORISMO le 16 janvier 2009 : cette société anversoise dispose d'une expertise qui accélère notre capacité à fournir des solutions externalisées pour le monitoring et la gestion à distance d'infrastructures informatiques, mais aussi pour la reconnaissance de factures, l'identification et le tri de courrier entrant en mode SaaS (Software-as-a-Service), et pour le back-up et l'archivage digital notamment. Au cours du premier trimestre, de beaux contrats ont été signés, et nous sommes donc confiants quant à la pertinence de cette acquisition et à sa contribution positive pour nos opérations et nos résultats. L'intégration de la société a progressé extrêmement rapidement et nous positionne idéalement pour une croissance à court ou moyen terme.
 - Un accord stratégique a été conclu avec CANON le 2 Février 2009, portant sur les produits-phares IRIS Powerscan™ (Plateforme de scanning), IRIS Document Server™ (Conversion en documents indexés et OCR), IRIS Capture™ (Reconnaissance de factures, classification, lecture de formulaires) et Readiris™ Corporate (OCR) et visant à étendre une proposition de scanning intégrée. Nous avons eu le plaisir d'accueillir ensuite CANON en tant qu'investisseur dans notre société. Le 16 juillet 2009, CANON a en effet pris une participation de 17% dans I.R.I.S., avec l'objectif de développer les ventes de solutions I.R.I.S. auprès des clients de Canon, y compris dans un mode SaaS.

Ces éléments s'ajoutent à une longue liste de belles réalisations et de nombreux contrats importants. »

Etienne Van de Kerckhove, CEO : « Les produits opérationnels s'établissent à €50,4 millions (contre €58,8 millions au 30/6/2008). Ce résultat peut être considéré comme satisfaisant en cette période de crise : nous avons constaté que certains clients ont retardé ou étalé des investissements importants. Ce phénomène a particulièrement touché la vente de matériel HW (HardWare), alors que la vente de logiciels et de services sont en croissance. Plus important : la marge brute (qui est l'indicateur-clé pour mesurer l'évolution d'I.R.I.S.) a progressé de 4,92% et s'inscrit à €29,8 millions contre €28,4 millions en 2008.

Ce début d'année a vu la signature et la réalisation de très beaux contrats, tant en édition de logiciels qu'en intégration de solutions. Citons notamment :

- L'automatisation par un partenaire local du dépouillement des élections en Afrique du Sud (300 postes de scanning pilotés par le logiciel IRIS Powerscan™)
- De nouveaux accords de distribution internationale des produits I.R.I.S. avec Canon, AvNet et eCopy
- La mise en œuvre de nombreux sites de numérisation en masse, notamment auprès du SPF Finances (B), de la poste Suisse (CH), du Pactiv (D), etc.
- Un nouveau contrat en services externalisés de gestion d'infrastructures informatiques pour l'éditeur de magazines Roularta
- Un contrat avec le TEC Charleroi portant sur la numérisation et la reconnaissance automatique de formulaires
- Un contrat cadre très important avec la SNCB, d'une durée de 4 ans, qui porte sur l'acquisition d'une suite de logiciels applicatifs destinés à des projets ECM (numérisation de documents, gestion électronique de documents et de processus) et des services de consultance, d'implémentation, de formations et de maintenance lors de la mise en œuvre de projets applicatifs dans le domaine de l'ECM.
- De nombreux projets en gestion électronique de documents auprès de grands comptes européens, tels que : ARAG (B), Significant (NL), Mutuelle IBM (F), Schjødt (N), Service Public Fédéral de la Justice (B), Mutuelle de l'Aéronautique (F), Ruffers (NL), Wikborg Rein (N), Evides (NL), BA-HR (NO) ou encore Service Public Fédéral de l'Economie (B)
- Des projets très intéressants en virtualisation d'infrastructures (serveurs, stockage, desktop), tels que : D'Ieteren (B), Mairie de Saint-Michel-sur-Orge (F) et Arendt & Medernach (L)

Le cash flow d'exploitation (EBITDA) s'établit à €3,8 millions au 30 juin 2009 pour €5,1 millions en 2008. Le résultat opérationnel (EBIT) s'établit à €2,8 millions au 30 juin 2009 pour €4,6 millions en juin 2008, qui était un semestre exceptionnel. Cette baisse de la rentabilité opérationnelle traduit le fait qu'I.R.I.S. a foi dans l'avenir. En effet, nous considérons que le personnel, qui constitue le principal poste de coût de l'entreprise, est surtout son principal actif et que sa compétence et son expérience sont l'atout majeur pour traverser la crise et profiter du redémarrage qui suivra. Dès lors, nous n'avons pas procédé à une réduction globale des effectifs. Par ailleurs, l'indexation des salaires à contre-courant de l'évolution économique, en début d'année en Belgique et au Luxembourg, a évidemment aussi un impact défavorable.

Enfin, le résultat net est impacté par une charge significative de 233.000€ du fait d'écarts de conversion sur le dollar. »

Pierre De Muelenaere, Président et CEO : « Le groupe I.R.I.S. est évidemment attentif à maîtriser les coûts. Plusieurs programmes de contrôle des dépenses ont été mis en œuvre : des contrats de fournitures ont notamment été renégociés favorablement. Ces efforts ne permettent cependant pas de compenser les augmentations de coûts, telles que l'indexation des rémunérations (en Belgique et au Grand-Duché de Luxembourg). Dans les circonstances actuelles, nous maintiendrons une attitude très prudente en matière d'embauche et de dépenses.

A contrario, nous avons également volontairement décidé de poursuivre notre politique d'investissements en R&D et nos efforts en matière d'innovation qui ont engendré les résultats suivants :

- la commercialisation d'IRIS Powerscan™ 9, une nouvelle version de plateforme de numérisation, entièrement intégrée avec SharePoint® ! IRIS Powerscan™ 9 est une solution professionnelle complète qui permet de numériser, de structurer, de trier, d'indexer et de convertir tous les documents en fichiers texte entièrement indexés. Ces derniers peuvent ensuite être exportés, avec les informations indexées, vers des systèmes de gestion documentaire tels que Microsoft® SharePoint®.
- la sortie de la nouvelle famille de produits IRIS Document™ 9, intégrant iHQC™, une technologie de compression ultraperformante et révolutionnaire d'I.R.I.S.
- Le lancement réussi de Readiris Pro 12, le logiciel OCR phare de la gamme I.R.I.S., avec des critiques très positives dans la presse spécialisée internationale.

Nos produits permettent à nos clients de réaliser des améliorations de productivité. L'acquisition de CORISMO ouvre aussi de nouvelles possibilités. »

Perspectives

Notre backlog est bien garni. Les tendances sont cependant contrastées et les marchés plus volatiles, ce qui réduit la visibilité. Le niveau d'activité est satisfaisant, mais le bénéfice à fin d'année sera inférieur à celui de 2008. A moyen terme, comme nos solutions contribuent directement à l'efficacité de nos clients, nous sommes confiants

dans les perspectives d'avenir et convaincus qu'I.R.I.S. sera prêt à bénéficier du rebond économique, aussitôt qu'il se produira.

Denis Hermesse, CFO : « La société bénéficie d'une structure financière solide, avec des ressources financières importantes et des fonds propres en hausse grâce aux profits que nous continuons de réaliser. Afin de renforcer les réserves de trésorerie immédiatement disponibles et de profiter des taux bas, I.R.I.S. a contracté un emprunt à concurrence de 7 millions d'euros sur 5 ans, à des conditions très favorables, auprès de différentes banques. Le volant de trésorerie disponible est donc important (€14.6 million) et à celui-ci s'ajoute des lignes de crédit non utilisées (€13.5 million au 30/6/2009). »

À propos d'I.R.I.S. www.irislink.com

La mission d'I.R.I.S. est d'augmenter la productivité et les connaissances de ses clients en les aidant à mieux gérer leurs documents, données et informations.

I.R.I.S. Products & Technologies développe des technologies et des produits dans le domaine de la Reconnaissance Intelligente de Documents et commercialise son portefeuille de produits à l'échelle mondiale travers de solides partenariats.

I.R.I.S. Professional Solutions permet aux sociétés et aux administrations de trouver en une seule compagnie un savoir-faire novateur et des solutions de haute technologie pour gérer efficacement leurs documents, leurs flux d'informations et leurs infrastructures informatiques.

I.R.I.S. emploie plus de 600 personnes réparties entre Louvain-la-Neuve, Vilvoorde et Anvers (Belgique), Orly (France), Windhof (Luxembourg), Amstelveen et Maastricht (Pays-Bas), Aachen (Allemagne), Delray Beach (Floride, Etats Unis), Hong Kong (Chine) et Oslo (Norvège).

Consultez nos informations financières en cliquant sur l'onglet « investors » dans notre site internet www.irislink.com : vous y avez accès à tous les communiqués de presse, rapports financiers et informations utiles, et vous pourrez vous inscrire pour obtenir régulièrement l'investors' newsletter d'I.R.I.S.

Contact: Denis Hermesse, CFO - Tel: +32 (0) 10 487 460 - E-mail: investors@irislink.com

IMAGE RECOGNITION INTEGRATED SYSTEMS GROUP S.A.

Rue du Bosquet 10 – Parc Scientifique de Louvain-la-Neuve – B 1435 Mont Saint-Guibert

Forward Looking Statements

This press release contains forward-looking statements with respect to the business, financial condition, and results of operations of I.R.I.S. and its affiliates. These statements are based on the current expectations or beliefs of I.R.I.S.'s management and are subject to a number of risks and uncertainties that could cause actual results or performance of the Company to differ materially from those contemplated in such forward looking statements. These risks and uncertainties relate to changes in technology and market requirements, the company's concentration on one industry, decline in demand for the company's products and solutions, inability to timely develop and introduce new technologies, products and applications, and loss of market share and pressure on pricing resulting from competition which could cause the actual results or performance of the company to differ materially from those contemplated in such forward-looking statements. I.R.I.S. undertakes no obligation to publicly release any revisions to these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof or to reflect the occurrence of unanticipated events.